ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា
ជាតិ សាសនា ព្រះមហាក្សត្រ

ក្រសួងសេដ្ឋកិច្ច និង ហិរញ្ញវត្ថុ
លេខ ០៧៥ សហវ.អ.ល.ន

សេចក្តីណែនាំ
ស្តីពី
កាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករចំពោះការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថែមទំនិញ ឬផ្តល់ជារង្វាន់ របស់សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុក

ក្រសួងសេដ្ឋកិច្ចនិងហិរញ្ញវត្ថុ បានសង្កេតឃើញថា ក្នុងរយៈពេលកន្លងមក សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុក បាន និងកំពុងពង្រីកទីផ្សារដោយប្រើយុទ្ធសាស្ត្រជំរុញការលក់ក្រោមរូបភាពជាការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញ ដោយមានថែមទំនិញរបស់សហគ្រាសឬទំនិញដទៃ ឬផ្តល់ជារង្វាន់តាមរយៈក្រវិលកំប៉ុង គម្របដប ឬវិធីផ្សេងទៀតផ្តល់ជូនអតិថិជនរបស់ខ្លួន។ ដើម្បីឱ្យមានភាពច្បាស់លាស់ក្នុងការអនុវត្តកាតព្វកិច្ចសារពើពន្ធ និងក្នុងគោលបំណងពង្រឹងការគ្រប់គ្រងប្រមូលចំណូលពន្ធអាករ ប្រកបដោយប្រសិទ្ធភាព តម្លាភាព និងស័ក្តិសិទ្ធិភាព ក្រសួងសេដ្ឋកិច្ចនិងហិរញ្ញវត្ថុ សូមធ្វើការណែនាំដល់សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុកអំពីកាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករ ចំពោះការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថែមទំនិញ ឬផ្តល់ជារង្វាន់ផ្សេងៗ ដូចខាងក្រោម៖

១- ការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់

ការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ ត្រូវចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ជាប់អាករ ដែលសហគ្រាសត្រូវបំពេញកាតព្វកិច្ចដូចខាងក្រោម៖

ក- ចំពោះសហគ្រាសផលិតក្នុងស្រុកនូវទំនិញជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- ត្រូវជាប់អាករពិសេស និងអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ចំពោះការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញផលិតក្នុងស្រុកដែលជាប់អាករពិសេសផង និងអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈផង។ ក្នុងករណីទំនិញផលិតក្នុងស្រុកមិនជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ នោះសហគ្រាសត្រូវបង់តែអាករពិសេសប៉ុណ្ណោះ។ មូលដ្ឋានគិតអាករត្រូវផ្អែកតាមតម្លៃទីផ្សារនៃការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញជាប់អាករនោះ
- ត្រូវជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ក្នុងករណីការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ដែលសហគ្រាសបាននាំចូលដោយផ្ទាល់
- ត្រូវជាប់អាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យយកមូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ស្មើនឹងថ្លៃដើមនៃទំនិញជាប់អាករនោះ
- ត្រូវជាប់ពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យទទួលស្គាល់ចំណូលស្មើនឹងចំណាយថ្លៃដើម។

ខ- ចំពោះសហគ្រាសនាំចូលទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- ត្រូវជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ដោយមូលដ្ឋានគិតអាករត្រូវផ្អែកតាមតម្លៃទីផ្សារនៃការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញជាប់អាករនោះ
- ត្រូវជាប់អាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យយកមូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ស្មើនឹងថ្លៃដើមនៃការនាំចូលទំនិញជាប់អាករនោះ
- ត្រូវជាប់ពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យទទួលស្គាល់ចំណូលស្មើនឹងចំណាយថ្លៃដើម។

គ- ចំពោះសហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដែលមិនជាប់អាករពិសេស និងអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- ត្រូវជាប់អាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យយកមូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ស្មើនឹងថ្លៃដើមនៃទំនិញជាប់អាករនោះ
- ត្រូវជាប់ពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ដោយអនុញ្ញាតឱ្យទទួលស្គាល់ចំណូលស្មើនឹងចំណាយថ្លៃដើម។

២- ការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញដែលមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ

ការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថែមឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញដែលមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ សហគ្រាសត្រូវអនុវត្តដូចខាងក្រោម៖

ក- មិនត្រូវបានចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ដែលជាកម្មវត្ថុនៃអាករលើតម្លៃបន្ថែម ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល និងពន្ធលើប្រាក់ចំណូលឡើយ។

ខ- អាករលើតម្លៃបន្ថែមដែលសហគ្រាសបានបង់លើការទិញទំនិញយកមកប្រើប្រាស់សម្រាប់ការលក់ដោយមានថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់ មិនត្រូវបានអនុញ្ញាតជាឥណទានអាករលើធាតុចូលឡើយ ប៉ុន្តែត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

៣- ការអនុញ្ញាតជាចំណាយ

ចំពោះការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់ផ្សេងៗដល់អតិថិជនរបស់ខ្លួនដើម្បីជំរុញការលក់ដូចមានចែងក្នុងចំណុចទី១ និងចំណុចទី២ ខាងលើ សហគ្រាសត្រូវអនុវត្តដូចខាងក្រោម៖

ក- ត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

ខ- ត្រូវកត់ត្រាឱ្យច្បាស់លាស់ក្នុងបញ្ជីគណនេយ្យ និងត្រូវមានសក្ខីបត្រគាំទ្រ ដូចមានចែងក្នុងបទប្បញ្ញត្តិស្តីពីពន្ធលើប្រាក់ចំណូល ព្រមទាំងរក្សាទុកឯកសារក្នុងរយៈពេល ១០ឆ្នាំ សម្រាប់គោលដៅពន្ធដារ។

៤- កាតព្វកិច្ចដទៃទៀតរបស់សហគ្រាស

ក- ការថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងទំនិញដែលមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ សហគ្រាសត្រូវបំពេញលក្ខខណ្ឌទាំងបីដូចខាងក្រោម៖

- ត្រូវមានគោលការណ៍និងឯកសារផ្ទៃក្នុងច្បាស់លាស់អំពីការពង្រីកទីផ្សារ ដែលមានការសម្រេចពីថ្នាក់ដឹកនាំរបស់សហគ្រាស ដោយមានបញ្ជាក់អំពីលក្ខខណ្ឌនៃការលក់ដោយមានថែមទំនិញ (បរិមាណ តម្លៃ លក្ខខណ្ឌនៃការលក់ទំនិញដែលត្រូវថែម) ឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញ និងរយៈពេលនៃការពង្រីកទីផ្សារ
- ត្រូវអនុវត្តជាទូទៅចំពោះអតិថិជន ស្របតាមគោលការណ៍និងលក្ខខណ្ឌនៃការលក់ដោយមានថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ
- ត្រូវមានការផ្សព្វផ្សាយជាសាធារណៈ។

ខ- សម្រាប់គោលដៅនៃការប្រកាសបង់ពន្ធអាករប្រចាំខែ សហគ្រាសត្រូវរៀបចំបណ្ណលក់សម្រាប់ប្រកាសពន្ធ (Tax Sale Voucher) សរុបប្រចាំខែ ដោយបូកសរុបតម្លៃនៃទំនិញដែលបានថែមឬផ្តល់រង្វាន់ជាទំនិញជាប់អាករឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ ដើម្បីប្រកាសបង់ពន្ធអាករនៅក្នុងប្រព័ន្ធប្រកាសពន្ធអាជីវកម្មប្រចាំខែតាមអនឡាញ (e-Filing)។ ទម្រង់បណ្ណលក់សម្រាប់ប្រកាសពន្ធសរុបប្រចាំខែ ត្រូវមានកាលបរិច្ឆេទ លេខរៀងជាលំដាប់ពេញមួយឆ្នាំ និងព័ត៌មានដូចគំរូក្នុងឧបសម្ព័ន្ធនៃសេចក្តីណែនាំនេះ ដោយត្រូវបំពេញព័ត៌មានតាមប្រភេទអាជីវកម្មដូចខាងក្រោម៖

- សហគ្រាសផលិតក្នុងស្រុកនូវទំនិញជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ត្រូវបំពេញព័ត៌មាននៅក្នុងទម្រង់បណ្ណលក់ទី១
- សហគ្រាសនាំចូលនូវទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ត្រូវបំពេញព័ត៌មាននៅក្នុងទម្រង់បណ្ណលក់ទី២

- សហគ្រាសផលិតឬនាំចូលឬផ្គត់ផ្គង់ទំនិញទូទៅ (មិនជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ) ត្រូវបំពេញព័ត៌មាននៅក្នុងទម្រង់បណ្ណលក់ទី៣
- សហគ្រាសផលិតក្នុងស្រុកនូវទំនិញជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ និងសហគ្រាសនាំចូលនូវទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ ត្រូវបំពេញព័ត៌មាននៅក្នុងទម្រង់បណ្ណលក់នីមួយៗទៅតាមប្រភេទអាជីវកម្មដាច់ដោយឡែកពីគ្នា។

ឧទាហរណ៍នៃការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថៃមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់ របស់សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុក មានបញ្ជាក់នៅក្នុងឧបសម្ព័ន្ធនៃសេចក្តីណែនាំនេះ។

ក្រសួងសេដ្ឋកិច្ចនិងហិរញ្ញវត្ថុ សង្ឃឹមយ៉ាងមុតមាំថា គ្រប់ម្ចាស់សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុកដែលជាអ្នកជាប់ពន្ធតាមរបបស្វ័យប្រកាសទាំងអស់ នឹងយកចិត្តទុកដាក់អនុវត្តតាមខ្លឹមសារនៃសេចក្តីណែនាំនេះ ឱ្យមានប្រសិទ្ធភាពខ្ពស់ ចាប់ពីថ្ងៃចុះហត្ថលេខាតទៅ។

ថ្ងៃព្រហស្បតិ៍ ៨កើត ខែ អស្សុជ ឆ្នាំរោង ឆស័ក ព.ស.២៥៦៨

រាជធានីភ្នំពេញ ថ្ងៃទី ១០ ខែ តុលា ឆ្នាំ២០២៤

ឧបនាយករដ្ឋមន្ត្រី

រដ្ឋមន្ត្រីក្រសួងសេដ្ឋកិច្ចនិងហិរញ្ញវត្ថុ

អគ្គបណ្ឌិតសភាចារ្យ អូន ព័ន្ធមុនីរ័ត្ន

ឧបសម្ព័ន្ធនៃសេចក្តីណែនាំលេខ ០៤៩ សហវ.អពដ ចុះថ្ងៃទី ១០ ខែ តុលា ឆ្នាំ២០២៤ ស្តីពីកាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករចំពោះការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដោយមានថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់របស់សហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញក្នុងស្រុក

ក្រសួងសេដ្ឋកិច្ចនិងហិរញ្ញវត្ថុ សូមណែនាំបន្ថែមអំពីរបៀបកំណត់មូលដ្ឋានគិតពន្ធអាករ និងការគណនាពន្ធអាករចំពោះការថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ ដូចមានបញ្ជាក់ជាឧទាហរណ៍ខាងក្រោម៖

១- ការលក់ថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់

ក- ចំពោះសហគ្រាសផលិតក្នុងស្រុកនូវទំនិញជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

ឧទាហរណ៍ទី១៖

សហគ្រាស ក ជាសហគ្រាសផលិតស្រាបៀរ និងកេសជ្ជៈគ្មានជាតិសុរា។ សហគ្រាសមានកម្មវិធីជំរុញការលក់រាល់អតិថិជនទិញស្រាបៀរចំនួន ២០កេស នឹងមានថែមស្រាបៀរចំនួន ២កេស និងទិញទឹកក្រូចចំនួន ២០កេស ថែមទឹកក្រូច ៥កេស ដែលមានរយៈពេល ៣ខែ គិតចាប់ពីខែតុលា ដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០២៤។ នៅខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ សម្រាប់ការធ្វើកម្មវិធីជំរុញការលក់នេះ សហគ្រាសបានលក់ទំនិញ និងថែមទំនិញ ដែលមានព័ត៌មានដូចខាងក្រោម៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	ទំនិញ	បរិយាយ	បរិមាណ (កេស)	ថ្លៃលក់ /ឯកតា (មុនគិតអាករគ្រប់ប្រភេទ)	ថ្លៃដើម /ឯកតា
១	ស្រាបៀរ	លក់	៥០ ០០០	១០	៥
		ថែម	៥ ០០០		
២	ទឹកក្រូច	លក់	២០ ០០០	៥	២
		ថែម	៥ ០០០		

ការគណនាពន្ធអាករចំពោះទំនិញលក់ និងទំនិញថែម សម្រាប់ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ ដូចខាងក្រោម៖

- គណនាអាករពិសេស៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់) = ៥០ ០០០កេស x ១០ដុល្លារអាមេរិក(ថ្លៃលក់)
= ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើស្រាបៀរ (លក់) = (៩០% x ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា៣០%
= **១៣៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម) = ៥ ០០០កេស x ១០ដុល្លារអាមេរិក(ថ្លៃលក់)
= ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើស្រាបៀរ (ថែម) = (៩០% x ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា៣០%
= **១៣ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (លក់) = ២០ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក(ថ្លៃលក់)
= ១០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើទឹកក្រូច = (៩០% x ១០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា១០%
= **៩ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (ថែម) = ៥ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក(ថ្លៃលក់)
= ២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើទឹកក្រូច (ថែម) = (៩០% x ២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា១០%
= **២ ២៥០ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់)	= ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៣៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
	= ៦៣៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ	= ៦៣៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
	= **៣១ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក**
- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម)	= ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៣ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
	= ៦៣ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក
អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ	= ៦៣ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
	= **៣ ១៧៥ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់)	= ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៣៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស) + ៣១ ៧៥០ (អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ)
	= ៦៦៦ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម)	= ៥ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
	= ២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (លក់)	= ១០០ ០០០ ដុល្លារអាមេរិក + ៩ ០០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
	= ១០៩ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (ថែម)	= ៥ ០០០កេស x ២ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
	= ១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
តម្លៃគិតអាករសរុប	= ៦៦៦ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក + ២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១០៩ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
	= **៨១០ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក**
អាករលើតម្លៃបន្ថែម	= ៨១០ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១០%
	= **៨១ ០៧៥ដុល្លារអាមេរិក**
ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល	= ៨១០ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១%
	= **៨ ១០៧.៥ដុល្លារអាមេរិក**

ឧទាហរណ៍ទី២៖

សហគ្រាស ខ ជាសហគ្រាសផលិតស្រាបៀរ និងភេសជ្ជៈគ្មានជាតិសុរា។ សហគ្រាសមានកម្មវិធីលក់ថែមទំនិញ និងផ្តល់ជារង្វាន់តាមរយៈក្រវិលកំប៉ុង រយៈពេល៣ខែ គិតចាប់ពីខែតុលា ដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០២៤ ដោយរាល់ពេលអតិថិជនទិញស្រាបៀរចំនួន ១៥កេស នឹងមានថែមស្រាបៀរចំនួន ១កេស និងទិញទឹកក្រូចចំនួន២៥កេស ថែមទឹកក្រូច ៣កេស ព្រមទាំងអាចឈ្នះរង្វាន់តាមរយៈក្រវិលកំប៉ុង ដូចជាស្រាបៀរ រថយន្ត ម៉ូតូ មួក និងរង្វាន់ជាសាច់ប្រាក់។ នៅខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ សម្រាប់ការធ្វើកម្មវិធីជំរុញការលក់នេះ សហគ្រាសបានលក់ទំនិញ និងថែមទំនិញជាស្តុក និងបានផ្តល់ជូនអតិថិជនដែលបានឈ្នះរង្វាន់តាមរយៈក្រវិលកំប៉ុង ដែលមានព័ត៌មានដូចខាងក្រោម៖

- ការលក់ទំនិញ ការថែម និងផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	ទំនិញ	បរិយាយ	បរិមាណ (កេស)	ថ្លៃលក់ /ឯកតា (មុនគិតអាករគ្រប់ប្រភេទ)	ថ្លៃដើម /ឯកតា
១	ស្រាបៀរ	លក់	៦០ ០០០	១០	៥
		ថែម	៤ ០០០		
		រង្វាន់	១ ០០០		
២	ទឹកក្រូច	លក់	២៥ ០០០	៥	២
		ថែម	៣ ០០០		

- ការផ្តល់រង្វាន់តាមរយៈគ្រវិលកំប៉ុងនូវទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងរង្វាន់ក្រៅពីទំនិញ៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	បរិយាយ	បរិមាណ	ថ្លៃដើមទិញចូល (រួមអាករ) /ឯកតា
១	រថយន្ត	១	៥០ ០០០
២	ម៉ូតូ	៥	១ ៥០០
៣	មួក	១ ០០០	២
៤	សាច់ប្រាក់	២ ០០០	១០

ការគណនាពន្ធអាករចំពោះទំនិញលក់ និងទំនិញថែម សម្រាប់ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ ដូចខាងក្រោម៖

- គណនាអាករពិសេស៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់) = ៦០ ០០០កេស x ១០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ៦០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើស្រាបៀរ (លក់) = (៩០% x ៦០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា៣០%
= **១៦២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម) = ៤ ០០០កេស x ១០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ៤០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើស្រាបៀរ (ថែម) = (៩០% x ៤០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា៣០%
= **១០ ៨០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (រង្វាន់) = ១ ០០០កេស x ១០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើស្រាបៀរ (រង្វាន់) = (៩០% x ១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា៣០%
= **២ ៧០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (លក់) = ២៥ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ១២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើទឹកក្រូច (លក់) = (៩០% x ១២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា១០%
= **១១ ២៥០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (ថែម) = ៣ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ១៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករពិសេសលើទឹកក្រូច (ថែម) = (៩០% x ១៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក) x អត្រា១០%
= **១ ៣៥០ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់) = ៦០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៦២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
  = ៧៦២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ (លក់) = ៧៦២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
  = **៣៨ ១០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម) = ៤០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១០ ៨០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
  = ៥០ ៨០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ (ថែម) = ៥០ ៨០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
  = **២ ៥៤០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (រង្វាន់) = ១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ២ ៧០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
  = ១២ ៧០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ (រង្វាន់) = ១២ ៧០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
  = **៦៣៥ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (លក់) = ៦០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៦២ ០០០ ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស) + ៣៨ ១០០ដុល្លារអាមេរិក (អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ)
  = ៨០០ ១០០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (ថែម) = ៤ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
  = ២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើស្រាបៀរ (រង្វាន់) = ១ ០០០កេស x ៥ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
  = ៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (លក់) = ១២៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១១ ២៥០ដុល្លារអាមេរិក (អាករពិសេស)
  = ១៣៦ ២៥០ដុល្លារអាមេរិក
- តម្លៃគិតអាករលើទឹកក្រូច (ថែម) = ៣ ០០០កេស x ២ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
  = ៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

តម្លៃគិតអាករសរុប = ៨០០ ១០០ដុល្លារអាមេរិក + ២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ១៣៦ ២៥០ដុល្លារអាមេរិក + ៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
  = **៩៦៧ ៣៥០ដុល្លារអាមេរិក**

- អាករលើតម្លៃបន្ថែម = ៩៦៧ ៣៥០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១០%
  = **៩៦ ៧៣៥ដុល្លារអាមេរិក**
- ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល = ៩៦៧ ៣៥០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១%
  = **៩ ៦៧៣.៥ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាចំណាយលើការផ្ដល់រង្វាន់ទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងរង្វាន់ក្រៅពីទំនិញ៖

- ចំណាយលើរង្វាន់ជារថយន្ត	=	១គ្រឿង x ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
	=	៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- ចំណាយលើរង្វាន់ជាម៉ូតូ	=	៥គ្រឿង x ១ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក
	=	៧ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក
- ចំណាយលើរង្វាន់ជាមួក	=	១ ០០០មួក x ២ដុល្លារអាមេរិក
	=	២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- ចំណាយរង្វាន់ជាសាច់ប្រាក់	=	២ ០០០រង្វាន់ x ១០ដុល្លារអាមេរិក
	=	២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
តម្លៃសរុប	=	៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៧ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក + ២ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
	=	**៧៩ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក**

សម្គាល់៖ ការផ្ដល់រង្វាន់ជារថយន្ត ម៉ូតូ មួក និងសាច់ប្រាក់ ដែលមិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់ និងរង្វាន់ក្រៅពីទំនិញរបស់សហគ្រាស មិនត្រូវបានចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដែលជាកម្មវត្ថុនៃការជាប់ពន្ធអាករឡើយ និងត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

ខ- ចំពោះសហគ្រាសនាំចូលទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

ឧទាហរណ៍ទី៣៖

សហគ្រាស គ ជាសហគ្រាសនាំចូលស្រា និងកេសជ្ជៈគ្មានជាតិសុរា។ សហគ្រាសមានកម្មវិធីជំរុញការលក់រយៈពេល ៣ខែ គិតចាប់ពីខែតុលា ដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០២៤ ដោយរាល់ពេលអតិថិជនទិញស្រាចំនួន ២០កេស នឹងមានថែមស្រាចំនួន ១កេស សូដាចំនួន ៥កេស និងឆត្រចំនួន ៥ដើម។ នៅខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ សម្រាប់ការធ្វើកម្មវិធីជំរុញការលក់នេះ សហគ្រាសបានលក់ទំនិញ និងថែមទំនិញដែលមានព័ត៌មានដូចខាងក្រោម៖

- ការលក់ទំនិញ និងការថែមទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	ទំនិញ	បរិយាយ	បរិមាណ (កេស)	ថ្លៃលក់ /ឯកតា (មុនគិតអាករគ្រប់ប្រភេទ)	ថ្លៃដើម /ឯកតា
១	ស្រា	លក់	៦ ០០០	២៥០	១៥០
		ថែម	៣០០		
២	សូដា	លក់	២០ ០០០	៧	៤
		ថែម	១ ៥០០		

- ការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	បរិយាយ	បរិមាណ (ដើម)	ថ្លៃដើមទិញចូល (រួមអាករ) /ឯកតា
១	ឆត្រ	១ ៥០០	៥

ការគណនាពន្ធអាករចំពោះទំនិញលក់ និងទំនិញថែម សម្រាប់ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ ដូចខាងក្រោម៖

- គណនាអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រា (លក់)	=	៦ ០០០កេស x ២៥០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
	=	១ ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ (លក់)	=	១ ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
	=	**៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

- តម្លៃគិតអាករលើស្រា (ថែម) = ៣០០កេស x ២៥០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ (ថែម) = ៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា៥%
= **៣ ៧៥០ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល៖

- តម្លៃគិតអាករលើស្រា (លក់) = ១ ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= ១ ៥៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- តម្លៃគិតអាករលើស្រា (ថែម) = ៣០០កេស x ១៥០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
= ៤៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- តម្លៃគិតអាករលើសូដា (លក់) = ២០ ០០០កេស x ៧ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ១៤០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- តម្លៃគិតអាករលើសូដា (ថែម) = ១ ៥០០កេស x ៤ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
= ៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

តម្លៃគិតអាករសរុប = ១ ៥៧៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៤៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
+ ១៤០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= **១ ៧៦៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

អាករលើតម្លៃបន្ថែម = ១ ៧៦៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១០%
= **១៧៦ ៦០០ដុល្លារអាមេរិក**

ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល = ១ ៧៦៦ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១%
= **១៧ ៦៦០ដុល្លារអាមេរិក**

- គណនាចំណាយលើការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

- ចំណាយលើការថែមឆត្រ = ១ ៥០០ដើម x ៥ដុល្លារអាមេរិក
= **៧ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក**

សម្គាល់៖ ការថែមឆត្រដែលមិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់របស់សហគ្រាស មិនត្រូវបានចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ដែលជាកម្មវត្ថុនៃការជាប់ពន្ធអាករឡើយ និងត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

គ- ចំពោះសហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់ទំនិញដែលមិនជាប់អាករពិសេស និងអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ៖

ឧទាហរណ៍ទី៤៖

សហគ្រាស ឃ ជាសហគ្រាសផ្គត់ផ្គង់បរិក្ខារអេឡិចត្រូនិក។ សហគ្រាសមានកម្មវិធីជំរុញការលក់រយៈពេល ៣ខែ គិតចាប់ពីខែតុលា ដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០២៤ ដោយរាល់ពេលទិញម៉ាស៊ីនត្រជាក់ចំនួន ១គ្រឿង នឹងមានថែមកំសៀវអគ្គិសនីចំនួន ១គ្រឿង និងអាវយឺតចំនួន ១។ នៅខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ សម្រាប់ការធ្វើកម្មវិធីជំរុញការលក់នេះ សហគ្រាសបានលក់ទំនិញ និងថែមទំនិញដែលមានព័ត៌មានដូចខាងក្រោម៖

- ការលក់ទំនិញ និងការថែមទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	ទំនិញ	បរិយាយ	បរិមាណ (គ្រឿង)	ថ្លៃលក់ /ឯកតា (មុនគិតអាករគ្រប់ប្រភេទ)	ថ្លៃដើម /ឯកតា
១	ម៉ាស៊ីនត្រជាក់	លក់	១ ០០០	៥០០	៣៣០
២	កំសៀវអគ្គិសនី	លក់	៣ ០០០	៣០	២០
		ថែម	១ ០០០		

▪ ការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	បរិយាយ	បរិមាណ (អាវ)	ថ្លៃដើមទិញចូល (រួមអាករ) /ឯកតា
១	អាវយឺត	១ ០០០	៥

គណនាពន្ធអាករចំពោះទំនិញលក់ និងទំនិញថែម សម្រាប់ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ ដូចខាងក្រោម៖

- គណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល៖

- តម្លៃគិតអាករលើម៉ាស៊ីនត្រជាក់ (លក់) = ១ ០០០គ្រឿង x ៥០០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- តម្លៃគិតអាករលើកំសៀវអគ្គិសនី(លក់) = ៣ ០០០គ្រឿង x ៣០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃលក់)
= ៩០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- តម្លៃគិតអាករលើកំសៀវអគ្គិសនី (ថែម) = ១ ០០០គ្រឿង x ២០ដុល្លារអាមេរិក (ថ្លៃដើម)
= ២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

តម្លៃគិតអាករសរុប = ៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៩០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ២០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= ៦១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- អាករលើតម្លៃបន្ថែម = ៦១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១០%
= ៦១ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

- ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល = ៦១០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១%
= ៦ ១០០ដុល្លារអាមេរិក

- គណនាចំណាយលើការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

- ចំណាយលើការថែមអាវយឺត = ១ ០០០អាវ x ៥ដុល្លារអាមេរិក
= ៥ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

សម្គាល់៖ ការថែមអាវយឺតដែលមិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់របស់សហគ្រាស មិនត្រូវបានចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ដែលជាកម្មវត្ថុនៃការជាប់ពន្ធអាករឡើយ និងត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

២- ការថែមទំនិញឬផ្តល់ជារង្វាន់នូវទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ

ឧទាហរណ៍ទី៥៖

សហគ្រាស **ង** ជាសហគ្រាសលក់រថយន្ត។ សហគ្រាសមានកម្មវិធីជំរុញការលក់រយៈពេល ៣ខែ គិតចាប់ពីខែតុលា ដល់ខែធ្នូ ឆ្នាំ២០២៤ ដោយរាល់ពេលអតិថិជនទិញរថយន្តចំនួន ១គ្រឿង នឹងមានថែមម៉ូតូចំនួន ១គ្រឿង ព្រមទាំងទទួលបានបណ្ណសាំងមានតម្លៃ ១ ០០០ដុល្លារអាមេរិក ឬសំបុត្រដំណើរកម្សាន្តទៅក្រៅប្រទេសមានតម្លៃ ១ ០០០ដុល្លារអាមេរិក។ នៅខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ សម្រាប់ការធ្វើកម្មវិធីជំរុញការលក់នេះ សហគ្រាសបានលក់ទំនិញ និងថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងរង្វាន់ក្រៅពីទំនិញ ដែលមានព័ត៌មានដូចខាងក្រោម៖

- ការលក់ទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	ទំនិញ	បរិយាយ	បរិមាណ (គ្រឿង)	ថ្លៃលក់ /ឯកតា (មុនគិតអាករគ្រប់ប្រភេទ)	ថ្លៃដើម /ឯកតា
១	រថយន្ត	លក់	១០០	៥០ ០០០	៤៥ ០០០

▪ ការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងវង្វាន់ក្រៅពីទំនិញ៖

(គិតជាដុល្លារអាមេរិក)

ល.រ	បរិយាយ	បរិមាណ	ថ្លៃដើមទិញចូល (រួមអាករ) /ឯកតា
១	ម៉ូតូ	១០០	១ ៥០០
២	បណ្ណសាំង	៥០	១ ០០០
៣	សំបុត្រដំណើរកម្សាន្ត	៥០	១ ០០០

គណនាពន្ធអាករចំពោះទំនិញលក់ និងទំនិញថែម សម្រាប់ខែវិច្ឆិកា ឆ្នាំ២០២៤ ដូចខាងក្រោម៖

▪ គណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល៖

- តម្លៃគិតអាករលើរថយន្ត (លក់) = ១០០គ្រឿង x ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= ៥ ០០០ ០០០ ដុល្លារអាមេរិក
- អាករលើតម្លៃបន្ថែម = ៥ ០០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១០%
= **៥០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**
- ប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល = ៥ ០០០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក x អត្រា១%
= **៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

▪ គណនាចំណាយលើការថែមទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងវង្វាន់ក្រៅពីទំនិញ៖

- ចំណាយលើការថែមម៉ូតូ = ១០០គ្រឿង x ១ ៥០០ដុល្លារអាមេរិក
= ១៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- ចំណាយលើការថែមបណ្ណសាំង = ៥០បណ្ណ x ១ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
- ចំណាយលើការថែមសំបុត្រដំណើរកម្សាន្ត = ៥០សំបុត្រ x ១ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក

តម្លៃសរុប = ១៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក + ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
+ ៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក
= **២៥០ ០០០ដុល្លារអាមេរិក**

សម្គាល់៖ ការថែមម៉ូតូ បណ្ណសាំង និងសំបុត្រដំណើរកម្សាន្ត ដែលមិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់ និងវង្វាន់ក្រៅពីទំនិញរបស់សហគ្រាស មិនត្រូវបានចាត់ទុកជាការផ្គត់ផ្គង់ដែលជាកម្មវត្ថុនៃការជាប់ពន្ធអាករឡើយ និងត្រូវបានអនុញ្ញាតជាចំណាយកាត់កងបានសម្រាប់គោលដៅពន្ធលើប្រាក់ចំណូល។

ទម្រង់បណ្ណលក់ទី១

ឈ្មោះក្រុមហ៊ុន ៖ (**ជាភាសាខ្មែរ**)
Company Name ៖ (In English)
លេខអត្តសញ្ញាណកម្មសារពើពន្ធ (VATTIN)៖ □□□□-□□□□□□□□□
អាសយដ្ឋាន/Address ៖
ទូរស័ព្ទលេខ/Telephone ៖

បណ្ណលក់សម្រាប់ប្រកាសពន្ធ (Tax Sale Voucher)

សហគ្រាសផលិតក្នុងស្រុក (ទំនិញជាប់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ)
សម្រាប់ខែ.......... ឆ្នាំ២០២x

លេខរៀងបណ្ណ ៖
Voucher No ៖
កាលបរិច្ឆេទ ៖
Date ៖

ការថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ

ល.រ	ប្រភេទទំនិញថែម ឬផ្តល់ជារង្វាន់	បរិមាណ	ទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់							ទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬក្រៅពីទំនិញ		យោង
			ថ្លៃលក់/ឯកតា (មុនគិតអាករ)	ថ្លៃដើម/ឯកតា (មុនគិតអាករ)	ថ្លៃលក់សរុប	អាករពិសេស		មូលដ្ឋានគិតអាករ សម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ	មូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែមនិងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល	ថ្លៃដើម/ឯកតា (រួមបញ្ចូលអាករ)	ថ្លៃសរុប	
						មូលដ្ឋានគិតអាករ	ប្រាក់អាករ					
		១	២	៣	៤= ១ x ២	៥= ៤ x ៩០%	៦= ៥ x អត្រា	៧= ៤ + ៦	៨= ១ x ៣	៩	១០= ១ x ៩	
១	ស្រាបៀរ (ថែម)	4,000	10	5	40,000	36,000	10,800	50,800	20,000			លេខវិក្កយបត្រ TI-001
២	ស្រាបៀរ (រង្វាន់)	1,000	10	5	10,000	9,000	2,700	12,700	5,000			លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
៣	ទឹកក្រូច (ថែម)	3,000	5	2	15,000	13,500	1,350	-	6,000			លេខវិក្កយបត្រ TI-002
៤	រថយន្ត (រង្វាន់)	1								50,000	50,000	លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
៥	ម៉ូតូ (រង្វាន់)	5								1,500	7,500	លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
៦	សាច់ប្រាក់ (រង្វាន់)	1								20,000	20,000	លេខបណ្ណផ្តល់រង្វាន់
		សរុប (ដុល្លារអាមេរិក)			65,000	58,500	14,850	63,500	31,000		77,500.00	
		សរុប (រៀល)			266,500,000	239,850,000	60,885,000	260,350,000	127,100,000		317,750,000	

អត្រាប្តូរប្រាក់៖ ១ដុល្លារអាមេរិក = ៤ ១០០រៀល (អត្រាប្តូរប្រាក់ប្រចាំថ្ងៃដែលចេញដោយធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា)

សម្គាល់៖
- ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៥ ជាមូលដ្ឋានគិតអាករពិសេសនៅក្នុង e-Filing
- ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៧ ជាមូលដ្ឋានគិតអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈនៅក្នុង e-Filing
- ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៨ ជាមូលដ្ឋានគណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូលនៅក្នុង e-Filing
- ប្រអប់លេខ ១០ មិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់ និងមិនជាប់កាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករឡើយ។

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នករៀបចំ

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នកគ្រប់គ្រង

ទម្រង់បណ្ណលក់ទី២

ឈ្មោះក្រុមហ៊ុន : (**ជាភាសាខ្មែរ**)
Company Name : (In English)
លេខអត្តសញ្ញាណកម្មសារពើពន្ធ (VATTIN) : □□□□-□□□□□□□□□
អាសយដ្ឋាន/Address :
ទូរស័ព្ទលេខ/Telephone :

បណ្ណលក់សម្រាប់ប្រកាសពន្ធ (Tax Sale Voucher)

សហគ្រាសនាំចូល (ទំនិញជាប់អាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ)

សម្រាប់ខែ.......... ឆ្នាំ២០២x

លេខរៀងបណ្ណ :
Voucher No :
កាលបរិច្ឆេទ :
Date :

ការថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ

ល.រ	ប្រភេទទំនិញថែម ឬផ្តល់ជារង្វាន់	បរិមាណ	ទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់					ទំនិញមិនមែនក្នុងស្តុកសម្រាប់លក់ ឬក្រៅពីទំនិញ		យោង
			ថ្លៃលក់/ឯកតា (មុនគិតអាករ)	ថ្លៃដើម/ឯកតា (មុនគិតអាករ)	ថ្លៃលក់សរុប	មូលដ្ឋានគិតអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ	មូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល	ថ្លៃដើមទំនិញ/ឯកតា (រួមបញ្ចូលអាករ)	តម្លៃសរុប	
		១	២	៣	៤= ១ x ២	៥= ៤	៦= ១ x ៣	៧	៨= ១ x ៧	
១	ស្រា (ថែម)	300	250	150	75,000	75,000	45,000			លេខវិក្កយបត្រ TI-001
២	ស្ករ (ថែម)	1,500	-	4	-	-	6,000			លេខវិក្កយបត្រ TI-001
៣	ឆត្រ (ថែម)	1,500						2	3,000	លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
					សរុប (ដុល្លារអាមេរិក)	75,000	51,000		3,000	
					សរុប (រៀល)	307,500,000	209,100,000		12,300,000	

អត្រាប្តូរប្រាក់៖ ១ដុល្លារអាមេរិក = ៤ ១០០រៀល (អត្រាប្តូរប្រាក់ប្រចាំថ្ងៃដែលចេញដោយធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា)

សម្គាល់៖
- ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៥ ជាមូលដ្ឋានគិតសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈនៅក្នុង e-Filing
- ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៦ ជាមូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូលនៅក្នុង e-Filing
- ប្រអប់លេខ ៨ មិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់ និងមិនជាប់កាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករឡើយ។

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នករៀបចំ

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នកគ្រប់គ្រង

ទម្រង់បណ្ណលក់ទី៣

ឈ្មោះក្រុមហ៊ុន : (**ជាភាសាខ្មែរ**)
Company Name : (In English)
លេខអត្តសញ្ញាណកម្មសារពើពន្ធ (VATTIN) : ☐☐☐☐-☐☐☐☐☐☐☐☐☐
អាសយដ្ឋាន/Address :
ទូរស័ព្ទលេខ/Telephone :

បណ្ណលក់សម្រាប់ប្រកាសពន្ធ (Tax Sale Voucher)
សហគ្រាសផលិតឬនាំចូលឬផ្គត់ផ្គង់ទំនិញទូទៅ (មិនជាប់កាតព្វកិច្ចបង់អាករពិសេស និង/ឬអាករសម្រាប់បំភ្លឺសាធារណៈ)
សម្រាប់ខែ.......... ឆ្នាំ២០២x

លេខរៀងបណ្ណ :
Voucher No :
កាលបរិច្ឆេទ :
Date :

ការថែមទំនិញឬផ្តល់រង្វាន់នូវទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់ និងមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬរង្វាន់ផ្សេងៗក្រៅពីទំនិញ

ល.រ	ប្រភេទមុខទំនិញថែម ឬផ្តល់ជារង្វាន់	បរិមាណ	ទំនិញជាស្តុកសម្រាប់លក់			ទំនិញមិនមែនជាស្តុកសម្រាប់លក់ ឬក្រៅពីទំនិញ		យោង
			ថ្លៃទំនិញ/ឯកតា (មុនគិតអាករ)	ថ្លៃលក់សរុប	មូលដ្ឋានគិតអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូល	ថ្លៃដើម/ឯកតា (រួមបញ្ចូលអាករ)	តម្លៃសរុប	
		១	២	៣= ១ x ២	៤= ៣	៥	៦= ១ x ៥	
១	កំសៀវអគ្គិសនី (ថែម)	1,000	20	20,000	20,000			លេខវិក្កយបត្រ TI-001
២	អាវយឺត (ថែម)	1,000				5	5,000	លេខវិក្កយបត្រ TI-001
៣	ម៉ូតូ (ថែម)	100				1,500	150,000	លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
៤	បណ្ណសាំង (ថែម)	50				1,000	50,000	លេខបណ្ណបញ្ចេញទំនិញ
៥	សំបុត្រដំណើរកម្សាន្ត (ថែម)	50				1,000	50,000	លេខបណ្ណផ្តល់រង្វាន់
		សរុប (ដុល្លារអាមេរិក)		20,000	20,000		255,000	
		សរុប (រៀល)		82,000,000	82,000,000		1,045,500,000	

អត្រាប្តូរប្រាក់: ១ដុល្លារអាមេរិក = ៤ ១០០រៀល (អត្រាប្តូរប្រាក់ប្រចាំថ្ងៃដែលចេញដោយធនាគារជាតិនៃកម្ពុជា)
សម្គាល់: - ត្រូវយកប្រអប់លេខ ៤ ជាមូលដ្ឋានគណនាអាករលើតម្លៃបន្ថែម និងប្រាក់រំដោះពន្ធលើប្រាក់ចំណូលនៅក្នុង e-Filing
- ប្រអប់លេខ ៦ មិនមែនជាស្តុកទំនិញសម្រាប់លក់ និងមិនជាប់កាតព្វកិច្ចបង់ពន្ធអាករឡើយ។

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នករៀបចំ

ហត្ថលេខា និងឈ្មោះអ្នកគ្រប់គ្រង